



TECHNIQUES DE NEGOCIATION APPLIQUEES A LA PI

IEEPI
INSTITUT EUROPEEN ENTREPRISE
ET PROPRIÉTÉ INTELLECTUELLE

PROGRAMME de la formation

Introduction

Préparer la négociation

- La recherche d'informations
- Les grandes étapes de la préparation
- Organiser matériellement la négociation

Les principes et conseils pour bien négocier

- Les secrets d'une bonne négociation
- Techniques d'argumentation
- Les phases du processus de négociation
- Les compétences-clés de l'équipe de négociation
- Stratégies de négociation

Les grandes lignes d'un contrat de licence

- Stipulations initiales
- Etendue des droits
- Considérations commerciales et financières
- Considérations générales
- Stipulations finales

Cas pratique : simulation d'une négociation

Formation développée et mise en œuvre par :

IEEPI
INSTITUT EUROPEEN ENTREPRISE
ET PROPRIÉTÉ INTELLECTUELLE

En collaboration avec :



Jeudi 26 MAI 2016
9h00 à 17h30 À TOULOUSE

DURÉE : 1 JOUR

PRIX : 620 €

TARIF PME : 420 €

OBJECTIFS

- Savoir comment se préparer à une négociation
- Connaître les principes d'une négociation réussie
- Maîtriser l'élaboration du contrat de licence pour le négocier au mieux

PUBLIC

Dirigeants, cadres, chargés de valorisation, responsables PI, juristes spécialisés.

Intervenant

Avocat spécialisé en propriété industrielle.

Pré-requis

Aucun.

Pédagogie

- Exposés et cas pratiques.
- Dialogue entre l'intervenant et les participants.
- Echanges de bonnes pratiques.



TECHNIQUES DE NEGOCIATION APPLIQUEES A LA PI



Le bulletin est à retourner par courrier à l'IEEPI : 1 rue Cassini – 67 400 ILLKIRCH
ou par fax au 03.69.20.02.39 / par mail : ieepi@ieepi.org

Nom du **participant** : Prénom :

Société : Fonction :

Adresse :

Code postal : Ville :

Téléphone : Fax : E-mail :

Nom et prénom du **responsable formation** :

Société : Fonction :

Adresse :

Code postal : Ville :

Téléphone : Fax : E-mail :

A remplir impérativement si la facture doit être libellée au nom d'un organisme collecteur ou d'une autre société.

Nom :

Adresse :

Pers. A contacter :

Tél :

Je m'inscris à la formation « Techniques de négociation appliquées à la PI »
qui aura lieu jeudi **26 mai 2016** de 9h00 à 17h30 à Toulouse.
(Madeeli / 11 bd des Récollets - Immeuble le Belvédère / 31078 Toulouse Cedex 4).

Tarif normal : 620 € net Tarif réduit *organismes publics* : 550 € net ⁽¹⁾

Tarif réduit *PME* : 420 € net ⁽²⁾

Date : / /

Nom du signataire :

Renseignements :

- IEEPI - au 03.88.65.50.29 - ieepi@ieepi.org

Cachet et signature :
le signataire a pris connaissance des conditions générales de vente et les accepte ⁽³⁾.

Modes de paiement :

- > Par chèque établi à l'ordre et adressé à : IEEPI - 1, rue J-D Cassini - 67400 ILLKIRCH-GRAFFENSTADEN
 - > Par virement sur le compte de l'IEEPI : 17607 00001 70218044223 58 en indiquant le nom du participant
- Tous nos tarifs sont nets. L'IEEPI n'est pas assujetti à la TVA.
Les pauses et déjeuners sont offerts.

Tarifs et conditions de vente :

- (1) Le **tarif réduit organismes publics** est applicable aux structures d'appui à l'innovation, services de valorisation, de la région **Midi-Pyrénées**.
- (2) Le **tarif réduit PME** est applicable aux PME (moins de 250 employés, non détenues à plus de 40% par un groupe) et membres du RDTI de la **région Midi- Pyrénées**. Les CPI et avocats ne sont pas éligibles.
- (3) Consultez l'intégralité de nos conditions générales de vente sur notre site internet : www.ieepi.org / Rubrique Informations pratiques.